

GESTION DES AFFAIRES



IDENTIFIEZ VOS OPPORTUNITÉS ET OPTIMISEZ LA RENTABILITÉ DE VOS DOSSIERS

Une gestion efficace de vos affaires vous permet d'assurer la bonne stabilité financière de votre entreprise. Grâce à notre module Gestion des Affaires, répertoriez l'ensemble des informations essentielles pour étudier précisément le bénéfice réel de chaque dossier.

- Profitez d'une synthèse de toutes les données liées à votre affaire
- Suivez dans le détail vos budgets et vos coûts
- Analysez la faisabilité et la rentabilité de vos dossiers

En centralisant vos affaires dans un seul outil, partagé par tous, vous optimisez votre productivité au quotidien.

■ BÉNÉFICIEZ D'UNE VISION GLOBALE DE L'ENSEMBLE DE VOS AFFAIRES

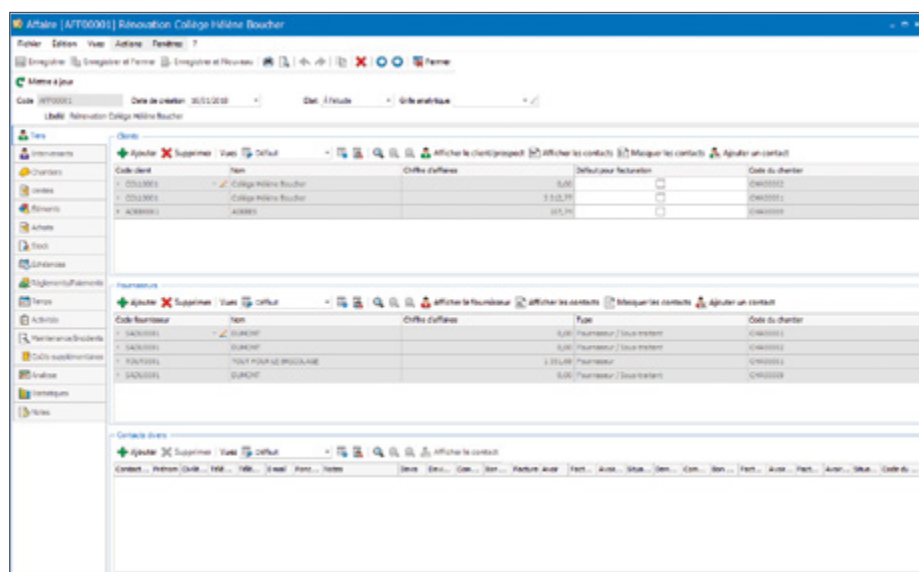
Disposez des bonnes informations pour déceler vos opportunités commerciales

Depuis votre affaire, profitez d'un historique complet des activités (par clients, fournisseurs, commerciaux etc.). Chaque action menée (appel, RDV, intervention, envoi de document par email, etc.) y est stockée pour vous permettre d'accéder à la bonne information à tout moment. Vous créez ainsi une relation de proximité avec vos clients et améliorez la qualité de vos services ! Il devient notamment plus simple d'identifier vos opportunités commerciales.

Profitez d'une synthèse des informations accessible par tous

Gérez vos affaires les plus simples comme les plus complexes. Vous pouvez y affecter des documents de vente et d'achats concernant plusieurs clients et insérer autant de notes et documents associés que vous le souhaitez.

Grâce à la centralisation des informations, chacun peut accéder à tout moment aux données qui l'intéressent.

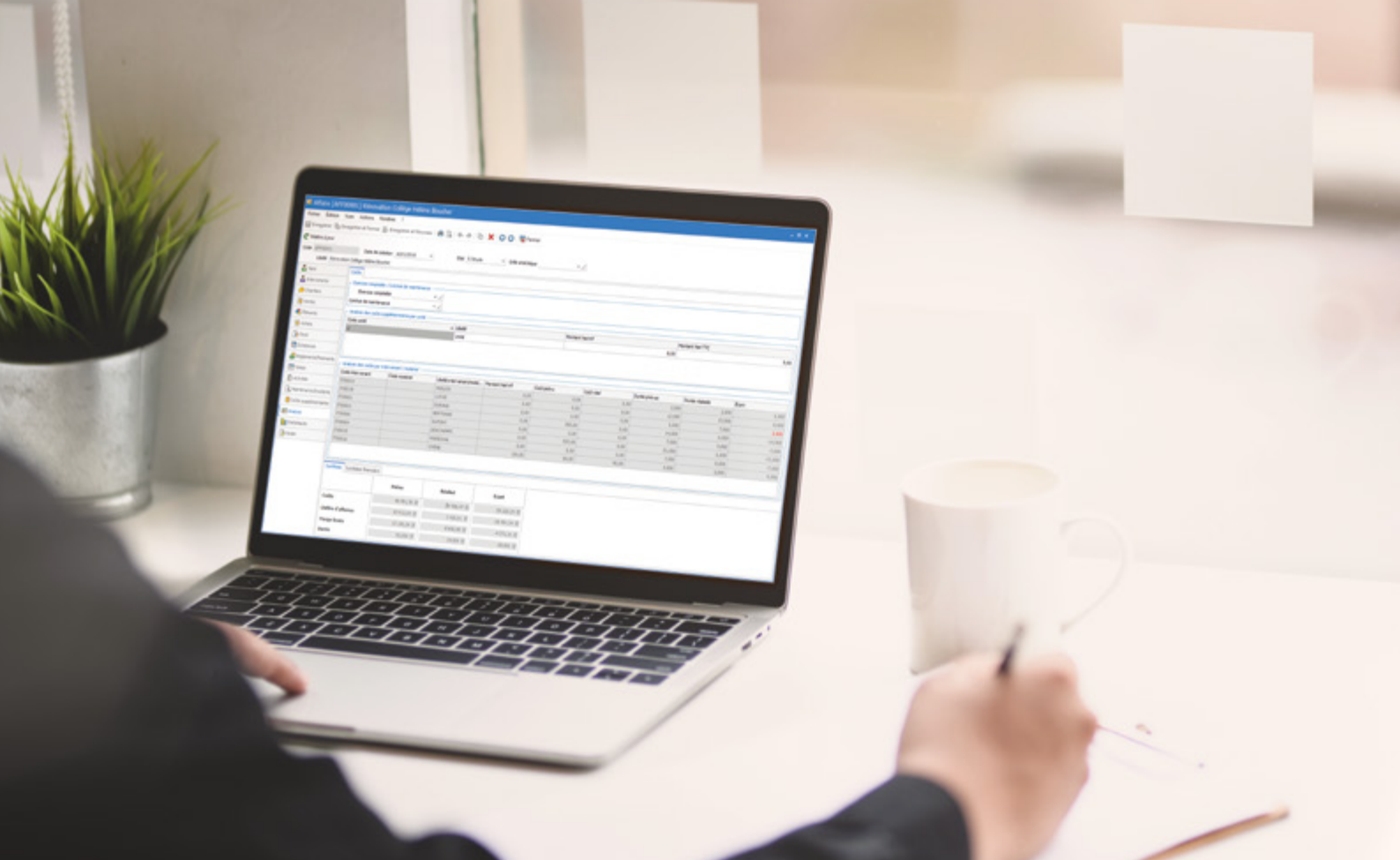


The screenshot displays a software interface for managing business affairs. It features a sidebar with navigation icons for 'Clients', 'Fournisseurs', and 'Contacts'. The main area shows two tables. The first table, 'Clients', lists clients with columns for 'Code client', 'Nom', 'Chiffre d'affaires', 'Date de création', and 'Date de dernier'. The second table, 'Fournisseurs', lists suppliers with columns for 'Code fournisseur', 'Nom', 'Type', 'Date de création', and 'Date de dernier'. The interface includes a menu bar at the top and a toolbar with various action icons.

Code client	Nom	Chiffre d'affaires	Date de création	Date de dernier
0101001	Colège Hélène Boucher	0,00	01/01/2018	01/01/2018
0101002	Colège Hélène Boucher	110,00	01/01/2018	01/01/2018
0101003	ARRETS	0,00	01/01/2018	01/01/2018

Code fournisseur	Nom	Type	Date de création	Date de dernier
0101001	0101001	Fournisseur / Sous-traitant	01/01/2018	01/01/2018
0101002	0101002	Fournisseur / Sous-traitant	01/01/2018	01/01/2018
0101003	0101003	Fournisseur	01/01/2018	01/01/2018
0101004	0101004	Fournisseur / Sous-traitant	01/01/2018	01/01/2018

Accédez à tout moment à la bonne information pour un suivi optimal de vos affaires.



Suivez les coûts et le chiffre d'affaires de vos dossiers pour une parfaite maîtrise de votre rentabilité.

■ GARDEZ LE CONTRÔLE SUR LA RENTABILITÉ DE VOS AFFAIRES

Analysez avec précision votre activité

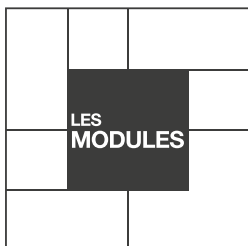
Profitez de statistiques détaillées pour analyser précisément chaque résultat et avoir un indicateur clé de la rentabilité de toutes vos affaires.

Il est ainsi très facile d'obtenir le calcul du chiffre d'affaires prévisionnel et in fine le bénéfice réel de chaque affaire.

Maîtrisez les coûts liés à vos affaires

Calculez un chiffre d'affaires et une marge globale en disposant de l'historique des factures et du détail des pièces en cours.

La saisie des temps passés sur vos dossiers et des différents coûts qui peuvent les impacter vous permet d'obtenir une synthèse au plus près des frais engagés. Vous contrôlez et optimisez ainsi la rentabilité de chaque affaire.



DÉCOUVREZ L'OFFRE MODULAIRE D'EBP

Enrichissez votre solution au gré de vos besoins. **Gestion de prestations de maintenance et SAV, de numéros de série ou de lot, encaissement et fidélisation client ou encore gestion de gammes d'articles**, nos modules couvrent les besoins fonctionnels les plus spécifiques.

Totalement intégrés à votre solution, ils bénéficient de la même ergonomie et du même mode de fonctionnement. Vous êtes donc immédiatement opérationnel dans leur utilisation.

EBP MODULE GESTION DES AFFAIRES

La Ligne PME offre aux directeurs commerciaux et dirigeants d'entreprise une gamme de solutions de gestion complète pour structurer efficacement leur activité. Les nombreuses possibilités de personnalisation permettent à notre réseau Partenaires de paramétrer la solution pour répondre aux spécificités des différents secteurs d'activité ainsi qu'aux besoins précis de l'entreprise.

N'hésitez pas à vous appuyer sur l'expertise de votre intégrateur pour personnaliser votre solution à vos besoins.

Caractéristiques générales

- Module à acquérir en supplément du logiciel EBP Expert Bâtiment ou EBP Gestion Commerciale Ligne PME.
- Version réseau (nous consulter)

Affaires

- Centralisation des données liées à l'affaire (tiers, fournisseurs, etc.)
- Liaison de l'affaire à un document de vente
- Liaison de l'affaire à un document de stock
- Liaison de l'affaire à un document d'achat
- Saisie des temps et des variables de paie

Planification

- Gestion du planning
- Création d'événements
- Création d'activités

Analyse/Statistiques

- Analyse et statistiques par affaire
- Analyse synthétique entre les coûts et le chiffre d'affaires pour obtenir la rentabilité de chaque affaire
- Détail du prévisionnel et réalisé
- Statistiques détaillées sous forme de tableaux croisés dynamiques